



## **BINNENDIENST SALES SUPPORT, GRINDOSONIC, Haasrode (1360.GV.sae)**

### **Bedrijf**

Sinds de uitvinding door Jozef Lemmens, meer dan 50 jaar geleden, werd GrindoSonic® geleidelijk de industriestandaard voor niet-destructief testen op basis van de 'Impulse Excitation Technique' (IET).

Het bedrijf startte als een van de eerste 'spin off's' van de Leuvense universiteit. Klanten zijn fabrikanten van keramische materialen, onderzoekscentra voor materiaalkunde, beton en graniet controle, kwaliteitscontrole op 3D geprinte materialen enz. Vandaar het belang van uiterst nauwkeurige meetcontroles via trillingsmetingen met de 'Impulse Excitation Technique'. Een onderdeel dat geproduceerd wordt, zoals bijvoorbeeld een keramische remschoen in automobiellindustrie, is namelijk cruciaal voor de veiligheid en de duurzaamheid van het eindproduct.

Met meer dan 1.500 wereldwijd geïnstalleerde systemen is GrindoSonic® de erkende marktleider.

Betrouwbaarheid, gebruiksvriendelijkheid, geavanceerde technologie en uitstekende service zijn het DNA van het bedrijf.

### **Functie**

Nu het hightech meetinstrument GrindoSonic® MK7, voor niet-destructief testen van materialen, als 7<sup>de</sup> generatie productlijn de markt verovert, heeft GrindoSonic een vacature voor een talentvolle en gedreven Binnendienst Sales Support.

De Binnendienst Sales Support is verantwoordelijk voor het:

- Maken van afspraken voor de Sales Engineer
- Verkopen en opvolgen van de onderhoudscontracten
- Up to date houden van het marketing materiaal
- Praktische ondersteunen van sales-events

### **Profiel**

- Technische bagage en technisch inzicht
- Ervaring in de industriële wereld, meer specifiek in 'Quality Control'
- Voortdurende focus op het verkennen van nieuwe sales-opportunities
- Overtuigt graag klanten per email/telefoon voor een afspraak
- Nauwkeurig in het bijhouden van de agenda's en het opvolgen van administratieve verantwoordelijkheden

- Uitstekende kennis van het Engels. Spreken van Frans en/of Duits is een pluspunt
- Capaciteit om vlot samen te werken en ook zelfstandig te werken
- Capaciteit om mee te denken, oplossingen uit te werken, vragen te stellen
- Productkennis en het geven van duidelijke uitleg
- Vlotte pen om de wekelijkse rapporten te documenteren
- Stressbestendig
- Goed georganiseerd/goed tijdsbeheer
- Herkent zich in de filosofie van GrindoSonic® is in staat dit te vertalen en naar de klanten en in de wijze van werken

### **Aaanbod**

- GrindoSonic® is een 'high tech' bedrijf in het Researchpark van Haasrode. Financieel gezond en in volle expansie hebben ze hun eigen R&D team en productie-eenheid. Een efficiënt uitgebouwde binnendienst ondersteunt de successen van het salesteam
- Een innovatieve houding, respect en toegewijde klantenondersteuning zijn slechts enkele van hun kernwaarden
- Ze investeren in kennis met zowel externe als interne opleiding gecombineerd met begeleiding door de collega's.
- Marktconforme verloning

### **Geïnteresseerd ?**

Kandidaten worden verzocht hun CV en begeleidend schrijven met referentie 1361.GV.bss te sturen naar AHEAD, [brussels@ahead.be](mailto:brussels@ahead.be), ter attentie van Patricia De Boodt.

**AHEAD** - Kunstlaan 1-2, 1210 Brussel, 02/223.23.90; [www.ahead.be](http://www.ahead.be).

*Erkenningsnummer : VG.48/B – W.RS.101 – BHG-00152-405-20121025.*